

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение
высшего образования
**«ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**
Смоленский филиал Финуниверситета

Кафедра «Экономика и менеджмент»

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

УЧЕБНАЯ ПРАКТИКА: ОЗНАКОМИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА

для проведения процедуры контроля остаточных знаний и диагностических работ
для студентов, обучающихся по специальности

38.05.02 Таможенное дело

направленность «Внешняя торговля, таможенное и валютное регулирование»

Рекомендовано Ученым советом Смоленского филиала
(протокол от 21 февраля 2024 г. №16)

Одобрено на заседании кафедры
«Экономика и менеджмент»
(протокол от 21 февраля 2024 г. №02)

Смоленск 2024

Содержание

1. Кодификатор фонда оценочных средств	3
2. Оценочные материалы.....	3
3. Примерные критерии оценивания.....	5
4. Ключ (правильные ответы)	7

1. Кодификатор фонда оценочных средств

Вид практики – учебная практика

Тип учебной практики: ознакомительная практика

Способы проведения учебной практики: стационарная; проводится в Смоленском филиале.

Планируемые результаты освоения программы учебной практики:

ОПК-5 Способен к осуществлению внутриорганизационных и межведомственных коммуникаций

ОПК-2 Способен осуществлять сбор, обработку, анализ данных для решения профессиональных задач, информирования органов государственной власти и общества на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно - коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности

УК-2 Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла

УК-3 Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели

2. Оценочные материалы

2.1 Типовые (примерные) задания

1. *Каковы сроки хранения участниками ВЭД документов, необходимых для таможенного контроля?*
2. *Какой срок предусмотрен для заявления таможенного режима «реимпорт»?*
3. *Таможенные пошлины в отношении товаров, которые ввозят на таможенную территорию РФ и происходящих из наименее развитых стран – пользователей схемой преференций России:*
4. *Кто несет ответственность за плату таможенных платежей до помещения товаров под определенный таможенный режим либо до их помещения на склад временного хранения?*
5. *Как происходит перемещение товаров в режиме международного таможенного транзита по таможенной территории РФ?*
6. *Какие ставки определяются приказом ФТС от 06.12.2007 № 1501?*
7. *Чем является товар в таможенном деле?*
8. *Что представляет собой фискальная функция таможенного регулирования?*
9. *Отношения, регулирующие таможенное законодательство РФ*
10. *Что такое таможенные операции?*
11. *Что не относят к функциям таможенного регулирования?*
12. *Кем осуществляется общее руководство таможенным делом в РФ?*

13. *На каких принципах основывается Таможенное регулирование в Союзе?*
14. *Что является Таможенной границей Союза?*
15. *Что относится к административным правонарушениям согласно таможенному Кодексу Союза?*
16. *Чем является налоговая база для целей исчисления таможенных пошлин, налогов?*
17. *В отношении, какого товара применяется ставка НДС в размере 12% при помещении товаров под таможенный режим выпуск для внутреннего потребления?*
18. *Какими ставки акцизов не могут быть?*
19. *Что применяется производителями для защиты внутреннего рынка от ввозимых товаров по более низким ценам, чем на внутреннем рынке страны?*
20. *Что относится к налогам «на недостатки»?*
21. *Какие пошлины не применяют в Российской Федерации?*
22. *Отдельные действия в отношении товаров и транспортных средств, осуществляемые лицами и таможенными органами при их таможенном оформлении – это*
23. *Совокупность мер, осуществляемых таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства РФ – это*
24. *Как называются ставки таможенных пошлин, исчисляемых в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров?*
25. *От чего зависят условия –франко?*
26. *Совокупность ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу России называется –*
27. *Запрет на ввоз или вывоз каких-либо товаров, услуг, валюты и других ценностей в ту или иную страну из той или иной страны – это*
28. *Как называется метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и иных запретов и ограничений экономического характера – это*
29. *Вводит количественные ограничения экспорта и импорта товаров, а также определяет порядок их применения*
30. *К нетарифным методам регулирования внешнеэкономической деятельности относится*

2.2 Примерная тематика индивидуальных заданий

1. *Опишите, что представляет собой коммуникативная компетентность в таможенной и внешнеторговой деятельности, привести конкретные примеры.*
2. *Охарактеризуйте методы управления проектами в таможенном деле.*
3. *Опишите проект в сфере ВЭД и обозначьте его экономические характеристики? Как можно учесть принцип альтернативности? Каким будет*

примерное содержание экономического обоснования этого проекта?

3. Примерные критерии оценивания

Оценивание отчета о практике

№ п/п	Оценка	Критерии
1	Зачтено (отлично)	– отчет сдан вовремя; – присутствуют все необходимые разделы; – представлен необходимый материал (графический и др.); – работа проведена корректно/корректно обработаны результаты; – выводы сделаны верно, логичны; – оформление отчета соответствует требованиям (шрифт и др.); – обучающийся самостоятельно отвечает на все вопросы руководителя по содержанию проделанной работы.
2	Зачтено (хорошо)	– отчет сдан вовремя; – присутствуют все необходимые разделы; – представлен необходимый материал (графический и др.); – работа проведена корректно/корректно обработаны результаты; – в выводах нет ошибок или одна-две небольшие неточности; – оформление отчета соответствует требованиям (шрифт и др.); – обучающийся самостоятельно отвечает на все вопросы по содержанию проделанной работы или при помощи дополнительных наводящих вопросов.
3	Зачтено (удовлетворительно)	– отчет сдан вовремя или с небольшим опозданием; – присутствуют все необходимые разделы; – представленный необходимый материал (графический и др.) содержит неточности и/или не очень качественно сделан; – работа проведена корректно/корректно обработаны результаты; – в выводах присутствует одна-две неточности/ошибки; – оформление отчета соответствует требованиям (шрифт и др.); – обучающийся отвечает на вопросы руководителя по содержанию проделанной работы при помощи дополнительных наводящих вопросов и/или подсказок.
4	Не зачтено (неудовлетворительно)	– присутствуют не все необходимые разделы; – отсутствует полный комплект необходимого материала (графический и т.п.); – некорректно проведена работа/обработаны результаты и др.; – выводы отсутствуют или сделаны неверно; – отчет выполнен небрежно, выполнение/ оформление отчета не соответствует требованиям (шрифт и др.); – обучающийся испытывает значительные затруднения, отвечая на вопросы по содержанию работы.

Критерии оценивания при промежуточной аттестации

1. Зачтено (отлично) – выполнены требования к прохождению практики, полностью выполнено индивидуальное задание, содержание и оформление отчетных материалов полностью соответствуют предъявляемым требованиям:

- обучающийся способен продемонстрировать практические умения и навыки работы, освоенные им в соответствии с индивидуальным заданием по практике;
- обучающийся способен изложить ключевые понятия о явлениях и процессах, наблюдаемых во время прохождения практики;
- обучающийся способен изложить теоретические основы обосновать выбор конкретного метода, используемого во время прохождения практики;
- обучающийся защитил отчетные материалы по индивидуальному заданию и др.

2. Зачтено (хорошо) – выполнены требования к прохождению практики, имеются несущественные замечания по выполнению индивидуального задания, содержание и оформление отчетных материалов полностью соответствуют предъявляемым требованиям:

- обучающийся способен продемонстрировать большинство практических умений и навыков работы, освоенных им в соответствии с индивидуальным заданием по практике;
- обучающийся способен с незначительными ошибками изложить ключевые понятия о явлениях и процессах, наблюдаемых во время прохождения практики;
- обучающийся способен изложить теоретические основы и обосновать выбор конкретного метода, используемого во время прохождения практики;
- обучающийся защитил отчетные материалы по индивидуальному заданию с несущественными замечаниями и др.

3. Зачтено (удовлетворительно) – выполнены требования к прохождению практики, имеются существенные замечания по выполнению индивидуального задания, содержание и оформление отчетных материалов не полностью соответствуют предъявляемым требованиям:

- обучающийся способен с затруднениями продемонстрировать практические умения и навыки работы, освоенные им в соответствии с индивидуальным заданием по практике;
- обучающийся способен изложить ключевые понятия о явлениях и процессах, наблюдаемых во время прохождения практики, но допускает существенные ошибки;
- обучающийся способен изложить теоретические основы и обосновать выбор конкретного метода, используемого во время прохождения практики, но допускает существенные ошибки;
- обучающийся защитил отчетные материалы по индивидуальному заданию с существенными замечаниями.

4. Не зачтено (неудовлетворительно) – не выполнены требования к прохождению практики, имеются существенные замечания по выполнению индивидуального задания, содержание и оформление отчетных материалов не соответствуют предъявляемым требованиям:

- обучающийся не способен продемонстрировать практические умения и навыки работы, освоенные им в соответствии с индивидуальным заданием по практике;
- обучающийся способен со значительными ошибками изложить ключевые понятия о явлениях и процессах, наблюдаемых во время прохождения практики;
- обучающийся не способен изложить теоретические основы и обосновать выбор конкретного метода, используемого во время прохождения практики, допускает существенные ошибки;
- обучающийся не защитил отчетные материалы по индивидуальному заданию.

Ключ (правильные ответы)

4.1 Типовые (примерные) задания

- | | | |
|-----|--------|--|
| 1. | Ответ: | 5 лет |
| 2. | Ответ: | 3 года с момента вывоза товаров |
| 3. | Ответ: | не применяются |
| 4. | Ответ: | перевозчик |
| 5. | Ответ: | без уплаты таможенных пошлин, налогов |
| 6. | Ответ: | акцизов |
| 7. | Ответ: | любое движимое имущество, валюта и валютные ценности, транспортные средства, энергия |
| 8. | Ответ: | пополнение доходов госбюджета за счет взимания таможенных платежей |
| 9. | Ответ: | отношения по установлению порядка перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу |
| 10. | Ответ: | отдельные действия в отношении товаров и транспортных средств, осуществляемые лицами (в том числе участниками ВЭД) и таможенными органами при их таможенном оформлении |
| 11. | Ответ: | балансирующая |
| 12. | Ответ: | Правительство РФ |
| 13. | Ответ: | На принципах равноправия лиц при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного Союза |
| 14. | Ответ: | Пределы таможенной территории Союза, а также пределы отдельных территорий, находящихся на территориях государств-членов |
| 15. | Ответ: | Правонарушения, по которым в соответствии с законодательством государств-членов таможенные органы ведут административный процесс |
| 16. | Ответ: | Таможенная стоимость товаров и (или) их количество |
| 17. | Ответ: | Товаров детского ассортимента |
| 18. | Ответ: | Специальными |
| 19. | Ответ: | Антидемпинговые пошлины |
| 20. | Ответ: | Акцизы |

- | | |
|------------|----------------------|
| 21. Ответ: | Транзитные пошлины |
| 22. Ответ: | таможенные операции |
| 23. Ответ: | таможенная процедура |
| 24. Ответ: | Адвалорные |
| 25. Ответ: | От типа товара |
| 26. Ответ: | Таможенный тариф РФ |
| 27. Ответ: | Эмбарго |
| 28. Ответ: | Нетарифный |
| 29. Ответ: | Правительство РФ |
| 30. Ответ: | Квотирование |

4.2 Индивидуальные задания

1. Пример ответа.

Коммуникативная компетентность в таможенной и внешнеторговой деятельности – это способность эффективно и профессионально взаимодействовать с различными участниками внешнеэкономической деятельности, такими как таможенные органы, партнеры, клиенты, логистические компании и другие заинтересованные стороны. Она включает навыки четкого обмена информацией, понимания правовых требований, ведения переговоров, конфликт-менеджмента и адаптации коммуникации под разные ситуации.

Основные компоненты коммуникативной компетентности в данной сфере:

- Знание специальных терминов и процедур, используемых в таможенной и внешнеторговой деятельности.
- Навыки подготовки и оформления документов (таможенных деклараций, сертификатов, лицензий).
- Умение вести переговоры и договариваться с зарубежными партнерами и таможенными службами.
- Способность разъяснить и интерпретировать правовые требования для разных участников процесса.
- Навыки работы с информацией и разрешения возможных конфликтных ситуаций.

Примеры конкретных ситуаций, демонстрирующих коммуникативную компетентность:

1. Объяснение таможенным органам особенностей товара: представитель компании своевременно и понятно объясняет причины появления дополнительных требований к документам, устраняя недоразумения и ускоряя процедуру прохождения таможни.

2. Переговоры с зарубежными поставщиками: менеджер успешно договаривается о сроках, условиях оплаты и маркировке товаров, учитывая культурные особенности и деловую этику сторон.

3. Разъяснение клиенту условий доставки: менеджер объясняет клиенту все нюансы оформления документов и процедур, чтобы снизить риск задержек и

недопониманий.

4. Решение конфликта с таможенными органами: специалист использует свои знания и коммуникативные навыки для урегулирования спора, достигая компромисса без нарушения законодательства.

Таким образом, коммуникативная компетентность в таможенной и внешнеторговой деятельности способствует эффективной реализации международных сделок, минимизации рисков и поддержанию деловых отношений.

2. Пример ответа

Методы управления проектами в таможенном деле включают разнообразные подходы и инструменты, направленные на эффективное планирование, реализацию и контроль таможенных проектов, а также на достижение поставленных целей с учетом специфики отрасли. Основные методы и инструменты управления проектами в таможенном деле могут включать следующие:

1. Классические методы проектного управления (Waterfall или каскадный подход):

- Структурированный последовательный подход, когда проект делится на фазы: планирование, исполнение, контроль и завершение.

- Полезен при реализации well-defined проектов, например, внедрение новых программных систем или автоматизации таможенных процессов.

2. Гибкие методологии (Agile, Scrum):

- Используются при необходимости быстрого реагирования на изменения в законодательстве или бизнес-требованиях.

- Обеспечивают итеративное развитие, постоянную обратную связь и адаптацию планов.

3. Методика PMI / PMBOK:

- Стандартные принципы управления проектами, включающие процессы и знания, необходимые для успешной реализации таможенных проектов (например, модернизации инфраструктуры, внедрения систем электронного декларирования).

4. Методология Prince2:

- Проектно-ориентированный подход с четко определенными ролями, этапами и контрольными точками, что особенно важно при реализации крупных государственных проектов в таможенной сфере.

5. Методы оценки и управления рисками:

- Анализ потенциальных угроз проекту (задержки, несовместимость систем, юридические препятствия) и разработка мер по их минимизации.

6. Использование программных и информационных систем (ERP, EDI, системы мониторинга):

- Автоматизация процессов, контроль выполнения задач и сбор данных для анализа эффективности проекта.

7. Методы управления заинтересованными сторонами:

- Идентификация и взаимодействие с участниками проекта, включая таможенные органы, бизнес-партнеров, государственные структуры.

8. Методы управления качеством:

- Обеспечение соответствия итоговых результатов требованиям законодательства и стандартам безопасности.

9. Контроль и отчетность:

- Использование ключевых показателей эффективности (KPI), планов мониторинга и отчетных документов для своевременного определения отклонений и корректирующих действий.

Дополнительные особенности в таможенной сфере:

- Учет изменения нормативно-правовой базы
- Соблюдение требований безопасности и защиты информации
- Взаимодействие с международными стандартами и соглашениями (например, WCO–Всемирной таможенной организацией).

Эффективное управление проектами в таможенном деле требует сочетания классических и современных методов, а также учета специфики регуляторной среды и международных обязательств.

3. Пример ответа.

Проект предусматривает создание экспортно-импортного торгового предприятия, специализирующегося на поставках технологического оборудования из Китая на рынок России. Цель проекта – обеспечить устойчивый приток зарубежных товаров и увеличить экспорт российских товаров за рубеж, а также расширить ассортимент услуг по логистике и таможенному оформлению.

Обозначение экономических характеристик проекта.

Экономические характеристики, описывающие данный проект, включают:

- Объем инвестиций – стоимость создания инфраструктуры, закупка оборудования, маркетинговые и операционные расходы.
- Потенциальные доходы – валовой доход от реализации товаров и услуг, ожидаемая прибыль.
- Риск-менеджмент – валютные риски, политические риски, риски изменения спроса.
- Объем продаж – прогнозируемые объемы товаров на ближайшие 3-5 лет.
- Срок окупаемости – период, за который инвестиции окупятся за счет прибыли.
- Экономическая эффективность – показатели, такие как внутренняя норма доходности (IRR), чистая приведенная стоимость (NPV) или прибыльность.

Учет принципа альтернативности.

Принцип альтернативности предполагает, что при оценке проекта необходимо сравнивать его с возможными альтернативами для выбора наиболее эффективного варианта. Это можно сделать путём:

- Анализа нескольких сценариев реализации проекта (например, закупка у разных поставщиков или вход на разные рынки).
- Проведения сравнительной оценки затрат и доходов альтернативных решений.
- Использования методов сравнительного анализа, например, сравнительного анализа проектов, чтобы определить наиболее выгодный вариант.

Примерное содержание экономического обоснования проекта:

1. Резюме проекта – краткое описание цели, сути и ожидаемых результатов.

2. Анализ рынка и конкурентной среды – оценка спроса, конкурентов, условий входа.
3. Производственно-экономические показатели – инвестиции, планируемый объем продаж, расходы, прибыль.
4. Финансово-экономическая эффективность – расчеты NPV, IRR, период окупаемости.
5. Капитальные и операционные затраты – структура затрат, источники финансирования.
6. Риски и их минимизация – возможные риски и меры по их снижению.
7. Альтернативные сценарии реализации – анализ выгоды разных вариантов.
8. Выводы и рекомендации – краткие итоги и предложения по реализации проекта.